



Offre d'alternance

Titre

Développement d'outils pour la prospection commerciale et mise en lumière des activités de PROFILIA

Contexte

PROFILIA est une startup nancéienne, créée en 2022, qui valorise un savoir-faire issu d'un laboratoire de recherche Université de Lorraine/INRAE. La technologie déployée permet de mettre en lumière le potentiel des végétaux en identifiant leur activité antioxydante, antifongique et insecticide. L'innovation repose sur une méthode haut débit de criblage pour révéler le pouvoir des extraits issus de biomasses végétales ou marines, en un temps record. Notre innovation est applicable à divers marchés, tels que la cosmétique, nutraceutique, l'univers phytosanitaire et biocontrôle, et peut également concerner les détenteurs de matière première végétales.

Missions

PROFILIA souhaite améliorer sa performance commerciale en étant accompagné pour les missions suivantes :

- Préparation des événements, en amont : répertorier les entreprises présentes, classer les prospects, rechercher les personnes clés au sein des organisations.
- Gestion et suivi des opportunités générées : CRM (Sellsy)
- Planification des tâches à mener : envoi des documents, relance mail et téléphone
- Prospection téléphonique régulière pour générer de nouvelles opportunités
- Participation aux rendez-vous de vente : observation, binôme puis rdv autonome en fonction de l'évolution de l'étudiant(e) au sein de l'entreprise.
- Présence en binôme sur des événements commerciaux en fonction du calendrier

PROFILIA est une startup jeune, qui évolue très rapidement, en même temps que son offre commerciale. Pour cela nous aimons nous entourer de talents qui soient dynamique, autonome, force de proposition et rigoureux(se) dans leur travail. L'étudiant(e) pourra être amené à réfléchir conjointement avec la CEO pour analyser les performances, suggérer des évolutions dans le process de prospection pour améliorer les résultats et contribuer au chiffre d'affaire de l'entreprise.

Pour mener à bien ce virage dans notre démarche commerciale, l'étudiant(e) sera accueilli dans nos bureaux, à la Faculté des Sciences et Technologies de l'Université de Lorraine, à Vandœuvre-lès-Nancy.

Pour déposer votre candidature, contactez Muriel BARBIER-BOILEAU, présidente cofondatrice de PROFILIA, par le biais d'un mail à l'adresse suivante : muriel.barbier@profilia-screening.com.

Merci de nous transmettre un **CV** et de nous faire part de **vos motivations** à prendre part à notre aventure. Si vous souhaitez nous appeler pour échanger directement avec nous sur la mission et notre entreprise, le numéro est en ligne sur notre site internet www.profilia-screening.com.